

JULIEN SIMONNET

COMMERCIAL · MARKETING · COMMUNICATION

ANIMATEUR COMMERCIAL ASSURANCES

Animation de réseau · Partenariats assurance · Comptes flottes

France Pare-Brise · Niort (79) · CDI

06 01 97 28 40

contact.simonnet@gmail.com

linkedin.com/in/julien-simonnet

Saint-Christophe-sur-Roc (79)

Permis B

PLUS DE **15 ANS** D'EXPÉRIENCE

COMPÉTENCES CLÉS

- Développement commercial
- Animation de réseau
- Gestion de comptes flottes
- Relation client
- Négociation
- Fidélisation
- Gestion de portefeuille
- Suivi des partenariats
- Promotion des ventes
- Marketing
- Communication

EXPERTISES

- **DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL**
  Réseau · Comptes flottes · Négociation
- **MARKETING & STRATÉGIE**
  Études · Positionnement · Développement
- **COMMUNICATION & CRÉATION**
  Communication · Design · Packaging
- **NUMÉRIQUE & OUTILS**
  Office · CRM · Réseaux sociaux · Web

LANGUES

- **FRANÇAIS**
  Langue maternelle
- **ANGLAIS**
  Professionnel
- **ESPAGNOL**
  Notions

CENTRES D'INTÉRÊT

- Informatique
- Création de dioramas
- Voyages



Scannez pour visiter mon site

PROFIL

Animateur commercial assurances depuis 2019, je développe l'activité d'un secteur de 5 départements : 20 centres, 80 comptes flottes et 360 assurances suivies. Mon master en marketing, design et packaging complète ce profil commercial : comprendre un besoin, construire l'offre, la présenter. Je souhaite mettre ces compétences au service d'une entreprise.

MON POINT FORT

Faire le lien entre l'idée, le client et le terrain.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Janvier 2019 – Aujourd'hui

Animateur commercial assurances

France Pare-Brise · Niort (79) · CDI · 7 ans 11 mois

Secteur de 5 départements : 20 centres, 80 comptes flottes en gestion, 360 assurances suivies. Animation du réseau auprès des agents généraux, mutuelles, courtiers, loueurs et gestionnaires de flottes.

Septembre 2017 – Décembre 2018

Animateur des ventes et de la promotion

La Nouvelle République · Châteauroux (36) · CDI · 1 an 4 mois

Gestion quotidienne d'un portefeuille de 350 diffuseurs de presse dans l'Indre. Stratégies de promotion des titres du groupe en points de vente et opérations commerciales pour optimiser les ventes.

Janvier 2016 – Décembre 2016

Conseiller clientèle assurances

Teleperformance · Niort (79) · Intérim · 1 an

MAIF : appels entrants, déclarations de sinistres et vente de services en assurance.

Octobre 2011 – Novembre 2015

Chargé de clientèle

Aquitel · Chasseneuil-du-Poitou (86) · CDI · 4 ans 2 mois

SFR Pro : traitement des demandes des abonnés, gestion des dossiers, courriers, recherche de solutions adaptées et fidélisation.

AUTRES EXPÉRIENCES

Start People (2017) · Camif Matelsom (2017) · Carglass (2011) · ESAT Chantejeau (2010–2011) · École Paratte (2009–2011)

FORMATIONS

2008 · Bac +5 — **Master 2 Marketing** — Design, Communication et Packaging
Centre Européen des Produits de l'Enfant · IAE Poitiers · Angoulême (16)

2007 · Bac +4 — **Master 1 Marketing** — Marketing des Services
Institut de Gestion · IAE La Rochelle · La Rochelle (17)

2006 · Bac +3 — **Licence en sciences de gestion** — Gestion commerciale des PME/PMI
École Universitaire de Management · IAE Poitiers · Niort (79)

2005 · Bac +2 — **DUT GEA** — Gestion des Entreprises et des Administrations
I.U.T. Poitiers · Poitiers (86)

UN PARCOURS, DES COMPÉTENCES, UNE MÊME DIRECTION : L'ACTION.

Construire ensemble les projets de demain.